

Ob Kfz-, Bau- oder Metall-Handwerk, ob Industrie- oder Betriebswerkstatt, FÖRCH ist seit 1977 Ihr kompetenter Berater und Partner für Werkstattbedarf sowie für Montage- und Befestigungsartikel in Österreich. Förch Österreich als Tochtergesellschaft beschäftigt 160 Kolleg:innen und sucht zur Verstärkung:

Vertriebsleitung (m/w/d)

für

Bau-Handwerk / Zentrale Salzburg

Sie möchten Ihre Branchenkenntnisse und Erfahrungen aus dem Direktvertrieb gezielt einsetzen und diese in unserem Unternehmen als Verkaufsleiter richtig entfalten? Dann sind Sie bei uns richtig!

Dienstort: **Theo Förch GmbH, Röcklbrunnstr. 39A, 5020 Salzburg**

Wirkungsbereich: **Österreichweit - Geschäftsbereich Bau**

Bereit für den nächsten, großen Schritt in eine erfolgreiche Zukunft?

Ihr Aufgabengebiet u.a.:

- die Leitung, Coaching und Weiterentwicklung unserer Distriktverkaufsleiter und deren Außendienstteams aus dem Geschäftsbereich Bau (Holz/Bau/HKLS/Metall/Elektro) in ganz Österreich
- Unterstützung des Teams bei der Erreichung der Umsatzzahlen; kaufmännische Verantwortung für Umsatz und Deckungsbeitrag sowie eine kontinuierliche Ertragsentwicklung
- aktive Steuerung und kontinuierliche Optimierung der jeweiligen Kundenangebotsstruktur
- Maßnahmenableitung und Umsetzungsvorgaben auf Basis der wichtigsten Vertriebs-KPIs
- operative Betreuung strategisch wichtiger Großkunden

- Ressourcen- und Budgetverantwortung für die gesamte Region
- die Beobachtung des Marktes und der damit verbundenen Umsetzung von Marketing- und Vertriebsaktivitäten

Warum FÖRCH? Wir bieten Ihnen:

- die **6. Urlaubswoche** nach nur 4 Jahren Zugehörigkeit!
- eine umfassende Einschulung und Weiterbildungsmöglichkeiten
- ein partnerschaftliches Arbeitsumfeld
- eine eigenverantwortliche Führungsposition
- bestes Equipment auch zur Privatnutzung (Firmenfahrzeug, iPad, iPhone, …)
- ein Back-Office, das immer eine helfende Hand und ein offenes Ohr hat
- und vieles mehr, das wir Ihnen gerne in einem persönlichen Gespräch mitteilen!

Warum Sie? Sie bringen mit:

- mehrjährige Erfahrung im Direktvertrieb und Führungserfahrung erforderlich
- Branchenerfahrung im Vertrieb von unseren Produkten aus dem Bau-Bereich (Holz/Bau/HKLS/Metall/Elektro)
- Sie können mit betriebswirtschaftlichen Kennzahlen jonglieren und wissen diese einzusetzen
- Reisebereitschaft und Bereitschaft für Nächtigungen
- Produkt- und Preiskompetenz
- IT-Kompetenz, Organisationsstärke, Präsentationstechniken und Eigenverantwortung
- Menschlichkeit, Sozialkompetenz gepaart mit unternehmerischem Denken und Handeln
- Spaß und Leidenschaft bei der Führung von Mitarbeiter und im Vertrieb

Unser attraktives FÖRCH Gehalt ist zusätzlich zum Fixum Erfolgsabhängig, weit über Kollektiv und wird beim Gespräch besprochen. Bitte geben Sie Ihren Gehaltswunsch in der Bewerbung bekannt.

Wir bieten ein abwechslungsreiches Aufgabengebiet in einem erfolgreichen, dynamischen Unternehmen. Sie fühlen sich angesprochen?

Dann bewerben Sie sich online über:

Jetzt bewerben

Theo Förch GmbH
z.Hd. Verena Resch
Röcklbrunnstraße 39A
5020 Salzburg
Tel. +43 50 1977 5053 oder
E-Mail klicken Sie hier

Bei Fragen sind wir auch per **WhatsApp** für Sie da: